



**TÉCNICAS Y  
ESTRATEGIAS  
AVANZADAS DE  
VENTAS  
PARA LOS CANALES  
B2B Y B2C**



**22  
JUNIO**

**Campus Duques  
de Soria**

**10.00-15.00**

Las técnicas y estrategias avanzadas de ventas son fundamentales para la supervivencia de las startups y en este taller aprenderás a implementarlas para aumentar tu base de clientes y a alcanzar conversiones mayores.

**Trabajarás desde tu propios CRM y tus bases de datos.**

**3 MÓDULOS**

1. Entender y definir en qué fallan más las empresas
2. Cómo emplear la tecnología para generar ventas
3. Ventas, facturación y envío de contrato: cómo automatizar el 90% del trabajo.

**INSCRIPCIONES**



Formación destinada prioritariamente para empresas de menos de 5 años.

**LA FORMACIÓN CUENTA CON TUTORÍAS ESPECIALIZADAS**



Acción gratuita con cargo al Programa de Emprendimiento en las provincias de Soria 2021-2024 financiada por el Instituto de Competitividad Empresarial de la Junta de Castilla y León.

